



CÔNG TY TNHH FILTRATION SYSTEMS VIETNAM

Đc: 3/9 Yên Thế, P.2, Q. Tân Bình, TPHCM

ĐT: 028 35 474 051

Email: cjcinfo@filtrationvn.com (Ms. Thủy)

THÔNG BÁO TUYỂN DỤNG

Công ty TNHH Filtration Systems Vietnam (FSV) hiện đang là nhà Đại diện chính thức tại Việt Nam của các Tập đoàn lớn trên thế giới như: **C.C.Jensen A/S, Recovered Energy, Membrane Solutions, Engie Laborelec,...** trong các lĩnh vực cung cấp thiết bị, dịch vụ và những giải pháp công nghệ chăm sóc và cải thiện sức khỏe máy móc trong các ngành công nghiệp Xi Măng, Thép, Giấy, Nhiệt Điện, Phong Điện, Thủy Điện, Hàng Hải, Hóa Dầu, Dầu Khí, Mỏ, Nước Cấp, ... nhằm đảm bảo quá trình vận hành của thiết bị được an toàn và hiệu quả.

Để đáp ứng mục tiêu phát triển kinh doanh, Công ty FSV cần tuyển dụng các ứng viên tài năng cho vị trí Nhân Viên Kinh Doanh (Sales Engineer), với yêu cầu công việc và cơ hội nghề nghiệp cụ thể như sau:

- **Mô tả công việc:**

- Tiếp cận khách hàng tiềm năng có nhu cầu về sản phẩm;
- Nghiên cứu sản phẩm, các giải pháp công nghệ;
- Xây dựng mối quan hệ với khách hàng;
- Thăm gặp trực tiếp khách hàng tiềm năng, thuyết trình sản phẩm;
- Tư vấn, đề xuất giải pháp đến khách hàng;
- Chốt hợp đồng thương mại;
- Chăm sóc khách hàng tiềm năng trước, trong và sau bán hàng;
- Hỗ trợ công việc đội nhóm và hướng dẫn công việc cho các nhân viên mới;
- Tham gia đóng góp ý kiến xây dựng đội nhóm và mục tiêu cùng phát triển.

- **Quyền lợi:**

- Lương thỏa thuận;
- Trực tiếp tham gia, quản lý các chiến lược và kế hoạch của công ty;
- Được huấn luyện, đào tạo kỹ năng, kiến thức từ các chuyên gia trong và ngoài nước;
- Được xem xét và đánh giá tăng lương và cấp bậc trong công việc;
- Được làm việc trong môi trường năng động, đa quốc gia với các đồng nghiệp nước ngoài cùng các cơ hội phát triển khác;
- Cơ hội làm việc tại nước ngoài.



- **Yêu cầu công việc:**

- Chuyên môn: Ưu tiên các ứng viên tốt nghiệp chuyên ngành phù hợp như Bảo Dưỡng Công Nghiệp, Cơ Khí Máy Tàu Biển, Hóa Dầu, Môi Trường, Cơ Khí Chế Tạo, Cơ Điện,...;
 - Tiếng Anh giao tiếp;
 - Kỹ năng thuyết trình, giao tiếp thuyết phục;
 - Khả năng chịu áp lực, trách nhiệm, chín chu, tự giác;
 - Kỹ năng quản lý thời gian;
 - Kỹ năng sắp xếp, lập kế hoạch và các mục tiêu cho công việc;
 - Sẵn sàng đi công tác;
 - Đoàn kết, làm việc nhóm.
- **Thời gian làm việc:** từ 8h đến 17h30, thứ Hai đến thứ Sáu.
 - **Địa điểm:** 3/9 Yên Thế, Phường 2, Quận Tân Bình, TP.HCM
 - **Địa điểm làm việc:** Văn phòng chính TP. HCM

Chi nhánh 1: TP. Hà Nội

Chi nhánh 2: TP. Đà Nẵng

Các Ứng viên quan tâm và tự tin với năng lực của mình, vui lòng gửi hồ sơ cho chúng tôi để được trao đổi cụ thể hơn. Công ty FSV luôn sẵn sàng tiếp nhận hồ sơ của các Ứng Viên chuyên nghiệp và hy vọng rằng các bạn sẽ cùng FSV phát triển sự nghiệp.

Trân trọng!

Đại diện công ty

Phó Giám đốc

